

2014 年我国首次成为初级形状聚硅氧烷净出口国

2014 年我国初级形状聚硅氧烷的净出口量为 2 890 t, 首次成为初级形状聚硅氧烷净出口国; 而 2013 年的净进口量为 40 973 t。2014 年, 道康宁的净出口量为 19 629 t, 同比增加 125%; 迈图的净出口量为 3 403 t, 同比增加 57%。同时, 瓦克的净进口量为 5 382 t, 同比减少 47%; 蓝星有机硅的净进口量为 1 949 t, 同比减少 43%; 信越的净进口量为 3 211 t, 同比减少 12%。与 2013 年相比, 这 5 大有机硅跨国公司的初级形状硅氧烷净进口量共减少了 18 868 t, 占 2014 年初级形状硅氧烷净进口量减少总量的 43%。

2014 年我国初级形状聚硅氧烷的进口总量为 118 389 t, 同比减少 12.6%; 出口总量 12 1279 t, 同比增加 28.4%。进口金额 7.574 亿美元, 均价 6397.6 美元/t (同比增加 12.9%); 出口金额为 3.755 亿美元, 均价 3096.1 美元/t (同比减少 18.7%)。进口均价比出口均价高出 106%。(周勤)

中蓝晨光获 3 张高端市场“通行证”

中蓝晨光化工研究设计院有限公司的 889 双组分建筑用有机硅结构密封胶、986 建筑用有机硅结构密封胶产品被中国建筑金属结构协会铝门窗幕墙委员会列为行业推荐产品; 985 有机硅耐候密封胶被中国建筑装饰协会幕墙工程委员会列为行业推荐产品, 获得进入幕墙胶市场通行证。另外, 公司的 GX562 绝缘子混炼硅橡胶制造生产的“350 km/h 动车车顶复合支撑绝缘子”在北京召开的“高铁动车车顶支撑绝缘子”产品装车评审会上得到了与会专家和代表的高度认可, 其性能满足高铁动车装车运行技术条件要求, 标志着该产品正式获得了高铁动车电气绝缘类产品的认证。

东爵公布 2014 年 4 季度及全年销售量

东爵集团 2014 年第 4 季度销售量为 21 383 t (其中, 出口销售量为 1 908 t, 占总销售量的 8.9%; 生产制品自用胶量 693 t, 占总销售量的 3.2%), 同比增长 13.9%。其中生胶销售量 9 091 t, 同比增长 39.3%; 混炼胶销售量 11 076 t, 同比下降 2.3%; 绝缘胶销售量 1 216 t, 同比增长 34.5%。

全年销售量 81 670 t (其中, 出口量为 7 843 t, 占总销售量的 9.6%; 生产制品自用胶量

2 853 t, 占总销售量的 3.5%), 同比增长 8.3%。其中生胶销售量 32 173 t, 同比增长 10.2%; 混炼胶销售量 45 233 t, 同比增长 5.6%; 绝缘胶销售量为 4 264 t, 同比增长 26.8%。

另外, 液体胶销售量为 200 t。2014 年总销售 81 870 t, 超出销售计划的 2.3%。

道康宁任命毕乐成为大中华区总裁

道康宁 1 月 20 日宣布, 任命毕乐成 (Jeroen Bloemhard) 为公司大中华区总裁。

在过去 40 年中, 道康宁在大中华区成绩斐然。作为公司的新任大中华区总裁, 毕乐成将领导团队负责公司治理、合规以及风险管理等领域的工作。此外, 毕乐成同时兼任道康宁 XIAMETER® 品牌全球销售副总裁一职。

毕乐成在有机硅行业中拥有 20 余年的丰富经验, 于 1993 年在比利时加入道康宁, 担任市场营销工作。2003 年, 毕乐成调任上海, 建立道康宁在大中华区电子行业的市场地位。在担任道康宁全球电子业务副总裁兼执行董事期间, 他通过新产品创新以及开发全新的应用、市场和区域市场, 领导全球电子业务实现两位数增长。自 2010 年以来, 毕乐成还在原料采购部门和道康宁 XIAMETER® 品牌担任领导职务。在道康宁的任职期间, 毕乐成曾在比利时、德国、中国、日本及美国等多个国家工作。

硅宝科技 2014 年净利预增 5% ~ 20%

硅宝科技 1 月 26 日晚间发布 2014 年度业绩预告, 预计 2014 年度归属于上市公司股东的净利润 7400 万元 ~ 8400 万元, 同比增长 5% ~ 20%。

公告称, 报告期内公司业绩持续稳定增长。公司建筑类用胶、工业类用胶以及制胶专用设备制造业务均实现稳定增长, 特别是工业类用胶领域, 随着国家对大气污染治理力度的加大以及公司新型防腐环保产品的成功推出, 公司电力环保用胶销售实现大幅增长, 成为工业胶业绩增长的亮点。同时, 公司汽车用胶、电子电器用胶均实现显著增长。报告期内, 预计非经常性损益对利润的影响金额约为 600 万元 ~ 800 万元。

瓦克发布 2014 年第 4 季度及全年业绩

瓦克 2014 年第 4 季度销售额实现 11.9 亿欧

元,同比增加约10%,利息、税、折旧、摊销前利润(EBITDA)增长率为14%,达1.80亿欧元。

瓦克有机硅业务部门2014年销售额提升了近4%,达17.3亿欧元(2013年16.7亿欧元)。销售量增加,以及产品组合效应良好是此项增长的首要原因。EBITDA为2.098亿欧元,同比(2013年2.302亿欧元)减少约9%。造成业绩下降的主要原因是业务部门2013年解除了过去因考虑到与道康宁公司在中国的合资企业可能面临的损失而设立的储备金,致使2013年EBITDA增加约1400万欧元;此外,2014年年初产品销售价格略有下降也抑制了业绩增长。

瓦克2014财年的投资额为5.722亿欧元,受项目因素的影响,比上年(5.037亿欧元)增加了近14%。其中包括对博格豪森的一条改性硅氧烷生产线的扩建;改性硅氧烷这种供有机硅生产使用的中间物质被应用于硅油、乳液、树脂等一系列最终产品。

瓦克预计,2015年世界经济将有增长,公司将开创历史上销售额首次突破50亿欧元大关的纪录。2015年全年的销售额和除去特殊收益后的EBITDA均将高于上年,销售额增长率可达1%至9%。有机硅业务部门的销售额将大幅提升,这一增长将体现于瓦克有机硅属下各个业务单元;EBITDA则将明显高于上年。(何宁)

信越化学强化海外有机硅业务

信越化学3月12日宣布,计划通过扩大在泰国的产能和在美国建立新的技术中心增强其有机硅业务。信越在日本拥50%以上的有机硅市场,2013年占全球有机硅市场(约110亿美元)11%的份额。

信越计划将泰国罗勇的有机硅单体装置生产能力从70 kt/a增至105 kt/a,产能提升50%。有机硅聚合物从54 kt/a提高到74 kt/a,产能提升约40%。该扩建项目预计投资20亿日元(1.651亿美元),计划2017年完成。亚洲有机硅单体(ASM)合资公司由信越与GE公司于2001年合资组建。2013年,信越公司收购了该公司的GE股份。该公司的下游业务部信越有机硅(泰国)公司使用由ASM供应的有机硅单体,在邻近制造有机硅聚合物。

信越公司的美国有机硅聚合物生产设施在得

克萨斯州和俄亥俄州。现已决定在新泽西州建立新的技术中心,以帮助满足客户的需求和新应用的开发工作。新的中心与在日本群马县安中市的有机硅-电子材料研究中心进行合作,将致力于扩大信越公司在美国的有机硅业务。

瓦克品牌 ELASTOSIL® 60 周年庆

3月4日瓦克庆祝集团旗下品牌 ELASTOSIL® 60 周年。自1955年3月4日注册以来,该商标旗下已拥有约3000种产品。ELASTOSIL®有机硅被广泛用于从汽车制造到航空航天等工业领域。

ELASTOSIL®有机硅因其用途广泛、整体性能独特,已成为众多应用领域不可或缺的产品。无论是安全气囊、键盘、安全及耐火电缆、模具制造,还是密封或医疗技术,该品牌的有机硅弹性体能够为生产商和最终用户提供决定性优势,在造就新产品、开辟加工新途径的技术创新领域,也是人人皆知。例如,该品牌家族中最年轻的成员 ELASTOSIL® Film 是一种极薄的硅橡胶精密薄膜,可用于新型传感器、执行器和发电机的开发。ELASTOSIL®的品牌名称由“elastomer”和“silicone”组合而成,旗下拥有瓦克众多有机硅弹性体产品。不同于硅油或硅树脂,这些产品拥有类似橡胶的柔韧质地。品牌以硅橡胶系列的产品数量居多,并拥有硅橡胶乳液、有机硅密封胶、添加剂等其它类型的有机硅产品。

ELASTOSIL®品牌的开拓者是瓦克的“有机硅之父”Siegfried Nitzsche 博士。1947年,这位有机硅领域的先锋人物在上巴伐利亚的博格豪森开始对硅烷和有机硅进行研究。在之后的岁月中,瓦克的科学家们有系统、有步骤地开发出种类繁多的有机硅聚合物和各种交联工艺,丰富了 ELASTOSIL®品牌的供货种类。(王芸菲)

唐山三友 32 kt/a 硅橡胶及相关项目公开招标

唐山三友硅业有限责任公司32 kt/a硅橡胶产品项目新增1250 t/a含氢硅油水解工艺计算机防腐电缆采购开始招标。该项目建设在唐山南堡经济开发区现唐山三友硅业有限责任公司厂区内。项目的建设规模为:32 kt/a硅橡胶产品,其中包括10 kt/a 107硅橡胶,20 kt/a 110硅橡胶、1 kt/a 201甲基硅油及消泡剂,1 kt/a含氢硅油。

2014年我国首次成为初级形状聚硅氧烷净出口国等

刊名: [有机硅材料](#) 
英文刊名: [Silicone Material](#)
年, 卷(期): 2015(2)

引用本文格式: [2014年我国首次成为初级形状聚硅氧烷净出口国等](#)[期刊论文]-[有机硅材料](#) 2015(2)